



COMMUNIQUÉ

pour diffusion immédiate

UN RÉSEAU POUR ET PAR LES JEUNES GENS D'AFFAIRES

WINDSOR, LE 22 FÉVRIER 2007 – Le matin de la St-Valentin, alors que la tempête faisait rage à l'extérieur, les idées se bouscuaient à l'intérieur : le Réseau des jeunes gens d'affaires du Val-Saint-François a tenu son premier déjeuner-causerie.

M. Hugh Bieber, cofondateur de l'entreprise Emballages Novus de Richmond et consultant au Centre d'entrepreneuriat Dobson-Lagassé, est venu passer deux heures avec des jeunes dirigeants d'entreprise et intervenants économiques pour leur partager son expérience et ses facteurs de réussite et répondre à leurs moult questions.

M. HUGH BIEBER, UN BÂTISSEUR

Jean-Marc Landry, un jeune entrepreneur de Racine, nous livre ses impressions : la conférence de M. Bieber s'inscrit exactement dans la mission que s'est donnée le Réseau des jeunes gens d'affaires : il nous a partagé son expérience d'entrepreneur chevronné en nous parlant de ses bons coups et des difficultés qu'il a rencontrées, information qui a fait acquérir beaucoup d'expérience aux membres réunis autour de la table.

L'histoire de M. Bieber est celle de tous les entrepreneurs : courage, détermination, vision, confiance et surtout la conviction profonde qu'on va réussir même quand ça va mal.

« Démarrer une entreprise, c'est plus facile à deux », de nous dire notre conférencier. Quand ça va mal, vous avez quelqu'un à qui parler, quelqu'un qui amène une vision différente, qui est souvent dans un *high* quand nous sommes dans un creux; ça ménage le couple! Mais être deux implique aussi des contraintes : il faut être transparent, clair et tout mettre sur table.

« Comment peut-on s'asseoir avec son banquier quand on vient de connaître trois années de pertes ? », M.Bieber nous répondra qu'il faut établir nos objectifs dès le départ, être transparent, dire les choses tel qu'elles le sont, élaborer un plan d'affaires solide et le suivre, faire part de nos prévisions à notre banquier, s'appuyer sur les progrès réalisés, être positifs et mettre en place ce qui nous rapprochera du succès et y croire.

Les participants ont quitté cette conférence les yeux brillants; une chose est certaine, ils ont pris une longueur d'avance sur les autres. L'échange avec M. Bieber les a sans conteste motivés à continuer et à persévérer dans cette vocation : entreprendre aujourd'hui la réussite de demain.

UN CALENDRIER BIEN CHARGÉ

Le Comité organisateur du Réseau, composé de Steve Bombardier, Nadia et Jean Dubé, Isabelle Dussault et Jean-Marc Landry, tous dirigeants d'entreprise, et de Josée Lamoureux et Julie Plamondon du CLDE, a élaboré un calendrier d'activités pour l'hiver et le printemps.

Le prochain 6 à 8 aura lieu au Bistro du golf de Melbourne le mardi 13 mars prochain, alors qu'Élisabeth Dupont présentera son entreprise, La Maison Cannelle. Suivra une formation sur le marketing et la gestion de projet le 21 mars dispensée par Jean-Sébastien Cyr, associé principal chez Équatio Marketing et Exportation. Un souper *speed meeting* est prévu le 17 avril au Tournant des Saisons à Bonsecours. Le mardi 8 mai, le Réseau recevra Martin Latulippe, conférencier-motivateur. Finalement, un 6 à 8 se tiendra à la Brasserie Lac Brompton le 5 juin.

À la suite du franc succès obtenu lors du déjeuner-causerie, nous pouvons prévoir d'autres activités semblables sous peu avec des gens d'affaires bien connus d'ici et d'ailleurs.

Le Réseau est fier de compter sur l'appui financier de partenaires aussi prestigieux que BRP inc, JMF Transport, Hydro-Québec, la Banque Nationale, Raymond Chabot Grant Thornton, le Centre financier aux entreprises Desjardins, le ministère du Développement économique, de l'Innovation et de l'Exportation, Emploi-Québec, le CLDE de la MRC du Val-Saint-François, Tousignant Conseil gestion, et MM. Claude Boucher, René Rodrigue et Yvon Vallières.

Le calendrier des activités et le formulaire d'adhésion sont disponibles au www.cldvalsf.ca/reseau.

– 30 –

Source : Julie Plamondon
CLDE de la MRC du Val-Saint-François
819 845-3769, poste 212